

华侨银行旗下私人银行业务全资附属公司—新加坡银行 即将收购巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务

*此次收购将拓展华侨银行在核心市场上的财富管理业务版图，强化新加坡银行
“亚洲环球私人银行”的市场地位*

2016年4月7日，上海——新加坡华侨银行（以下简称“华侨银行”）今天宣布，旗下私人银行业务全资附属公司—新加坡银行已签署协议，将收购英国巴克莱银行（以下简称“巴克莱银行”）在新加坡和香港的财富及投资管理业务，收购作价约为3.2亿美元，以现金方式支付。

此次收购价格为在交易完成时转入新加坡银行的巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务资产管理规模¹的1.75%。基于巴克莱银行截止2015年12月31日的数据，该行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的资产管理规模为183亿美元，指导购买价格为3.2亿美元。新加坡银行拥有充足的财务资源，将通过内部自有现金完成此次收购。

此次收购预计将于交易完成一年后为华侨银行的每股收益（EPS）及股本回报率（ROE）带来增长。

由于此次交易为华侨银行资本状况带来的影响非常小，华侨银行预计交易完成后，其资本状况将继续保持稳健。由于交易涉及新加坡地区的业务转移，此次收购需要得到新加坡高等法院的批复，预计将于2016年年底左右完成。

收购的理由

拓展华侨银行财富管理业务版图

此次收购巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务，进一步明确了华侨银行深化发展新加坡、马来西亚、印度尼西亚及大中华地区四个核心市场的战略目标，尤其拓展了其财富管理业务的版图。

多年来，通过战略收购及有机增长，华侨银行及其附属机构已经建立了独特且全方位的财富管理平台，包括由新加坡银行提供的私人银行业务、大东方控股提供的保险服务、利安资金提供的资产管理业务、华侨证券提供的股票经纪业务，以及华侨银行提供的其它财富管理产品及服务。多年来，华侨银行集团在

注释 1：此处适用的资产管理规模包括存款，但不包括资产托管规模和客户借贷

财富管理方面的总体收入稳步增长，2015年实现收入23.5亿新币，较前一年提升6%，占集团总收入的27%。

巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务将为新加坡银行带来超过1800位客户，以及在新加坡及大中华地区这两大华侨银行的核心市场上总计183亿美金的资产管理规模（数据截止2015年12月31日）。目前，亚太地区的高净值人士财富总量正在迅速攀升，而新加坡及香港均为该区域内领先的财富管理及私人银行业务中心。因而随着此次收购的推进，华侨银行在核心市场的财富管理业务版图将得到显著拓展。

强化新加坡银行作为亚洲环球私人银行的地位

巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的客户群、地域覆盖和人才库为新加坡银行提供了强有力的补充。

本次收购进一步为新加坡银行捕捉亚洲两个战略性私人银行中心—新加坡及香港的机遇占据有利市场地位。巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务拥有强大的超高净值客户及企业家客户。这将加强新加坡银行现有的超高净值客户覆盖，进一步拓展客户群，并增强自身基础吸引更多区域内的新客户。

随着巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的加入，新加坡银行的资产管理规模将增长33%达到733亿美元。由于新加坡银行和巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的客户关系不存在重叠，新加坡银行的商业价值将大幅提升。本次收购还将加快新加坡银行在其主要市场的增长速度。

巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务享有盛誉，提供良好的客户服务，并拥有88位平均从业超过5年训练有素且经验丰富的客户经理人才库。在收购完成后，新加坡银行将拥有约400位客户经理来服务扩大后的客户群，也将更好地为今后由于市场渗透率提升而带来的资产管理规模增长做好准备。

为巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的客户提升价值

新加坡银行及巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务均通过开放式的产品平台运作，携手战略合作伙伴一起为客户提供一系列的产品及投资解决方案。

新加坡银行多年来已建立了强大的投资管理能力，提供财富规划和优质的咨询服务，并拥有亚洲最大的研究团队。新加坡银行还为超高净值客户提供咨询组合管理服务，该服务将投资原理和自由组合投资的风险管理架构通过积极的客户参与和验证的方式相结合。此外，新加坡银行还为更有经验的投资者提供优质的外汇交易及证券服务。

巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的客户将受益于新加坡银行强大的研究和咨询能力。新加坡银行拥有一支50人以上的内部分析师和产品专

家团队，研究范围涵盖超过 1000 个证券和 30 种货币，与此同时，该团队还和领先的独立研究机构进行合作。

作为华侨银行旗下成员，新加坡银行还将凭借华侨银行的商业银行能力，通过华侨银行的区域及国际网络为其客户拓展更广泛的个人银行、企业银行、企业融资和资金业务服务。除了私人银行服务，新加坡银行的客户还可以使用个人及企业银行服务，也可以接触到华侨银行及其附属公司提供的投资机会。

确保整合的顺利完成

多年来，华侨银行在收购方面积累了丰富的经验，充分证明了其通过与对方各取所长来获得和创造价值的能力。华侨银行实现了对原有的员工及客户的维护，并在一段时间后完成了对员工工作能力的提升，促使客户数得到进一步增长。

ING 亚洲私人银行就是一个实例，华侨银行于 2010 年收购 ING 亚洲私人银行，并将其与自身私人银行业务合并，重新更名为新加坡银行。近年来新加坡银行的业务实现了迅猛发展，总资产管理规模增长超过两倍达到 550 亿美元，成为亚洲地区首屈一指的私人银行。

永亨银行于 2014 年加入华侨银行，同样也因成为华侨银行全资附属公司而获益。收购完成后，华侨银行将自身在产品开发、风险及销售管理，尤其是财富管理 & 资金业务方面的成功经验转移运用至永亨银行，提升了整合后华侨永亨银行的商业价值。通过增进与客户的关系，同时提供更为多样的产品和服务，2015 年华侨永亨银行净利润增长 19.2%，在市场上处于领先地位。

对于巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务而言，重点同样是确保整合的顺利推进，使新加坡银行能继续为新客户提供无缝衔接的服务，满足客户业务需求。同等重要的是，新加坡银行还为新员工职业上的持续发展提供支持。

新加坡银行首席执行官 Bahren Shaari 先生表示：

“我们很高兴能有机会让巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务与亚洲环球私人银行—新加坡银行的扎实基础互补。从策略上来说，本次收购在进一步拓展我们的地域服务网络及客户覆盖的同时，也扩大了我们的规模，深化了我们在亚洲核心市场，包括东南亚地区、大中华地区、中东地区（即海湾合作委员会成员国家）的业务发展。

双方在业务上的结合，包括巴克莱极具价值的业务版图，将带来可实现的协同效应。凭借更多训练有素且经验丰富的客户经理，我们将为更多的超高净值和高净值客户提供服务，向他们提供新加坡银行全面的投资理念、解决方案和强大的研究能力。现有的巴克莱客户可以在商业银行业务层面，从我们在中国、印度尼西亚、马来西亚这几个核心市场间的紧密协作中获益。

我们的员工是新加坡银行取得成功的关键，我们坚信投资于定制的培训项目和技能提升课程将为我们的客户培养出一支知识丰富、专业、可信的顾问团队。同样的，我们也非常重视巴克莱团队的专长和经验的價值，也期待欢迎巴克莱团队成为新加坡银行不可或缺的一部分。”

华侨银行首席执行官钱乃骥先生表示：

“财富管理业务是华侨银行一项战略性的重要业务。对巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的收购将进一步拓展我们的财富管理业务版图，树立华侨银行‘亚洲财富管理领导者’的地位。

我们看到巴克莱银行吸引人的价值在于其在新加坡和香港市场拥有强大且能与我们互补的私人银行客户群，以及经验丰富且以服务为导向的客户经理团队。当新加坡银行捕捉区域内不断增长的财富机会，服务高净值客户的财富管理需求时，其扩大后的业务规模和客户覆盖将进一步强化其亚洲环球私人银行的地位。

我们期待并欢迎巴克莱银行在新加坡和香港的财富及投资管理业务的客户，以及巴克莱的同事们加入华侨银行的大家庭。我们将确保此次整合的平稳进行，同时新加坡银行也将以更丰富的产品组合及更广泛的服务网络，满足新客户的业务需求。同样重要的是，这个更为广大的平台也将为我们新同事职业上的持续发展提供帮助与支持。”

巴克莱银行财富管理，企业家和企业银行部首席执行官 Akshaya Bhargava 先生表示：

“我们相信，新加坡银行及其母行华侨银行能够满足我们业务的核心标准，能为我们的客户提供一如既往的服务，并且有能力提升和开拓我们同事的职业生涯。现在我们的首要任务是在过渡期间为受到影响的同事和客户提供支持。借此机会，我想向所有的员工表示感谢，多年来是他们的努力和专业使我们拥有了牢固的客户关系，才能让我们的业务吸引到华侨银行。”

利益

郑重声明，除在华侨银行持有的股份外，没有任何华侨银行的董事和主要股东或者他们的关联人在交易过程中拥有任何直接或间接利益。

华侨银行简介

华侨银行是新加坡成立时间最早的本土银行，在1932年由三大华资银行合并而成，当中最早的成立于1912年。以资产规模来说，华侨银行目前是东南亚第二大的金融服务集团，也是世界上最高度评价的银行之一，拥有穆迪Aa1级评级。以广泛认可的金融实力和稳定性，华侨银行连续五年在由《彭博市场》杂志于2011年推出的世界最强银行排名中名列前五甲，也是东盟最强银行。

华侨银行及其子公司向客户提供全方位专业金融和财富管理服务，包括个人业务、公司业务、投资业务、私人银行业务、交易银行业务、资金业务、保险、资产管理和股票经纪业务。

华侨银行的主要市场包括新加坡、马来西亚、印尼和大中华。华侨银行在18个国家和地区拥有超过630个分行和代表处。这其中包括华侨银行在印度尼西亚的子公司OCBC NISP超过330家分行和办事处，以及华侨永亨银行在香港、中国大陆和澳门的超过90个分行和办事处。

华侨银行的私人银行服务由其全资附属公司——新加坡银行（Bank of Singapore）提供。新加坡银行通过独特的开放式产品平台，向客户呈现资产类别中顶尖的产品组合。

华侨银行的附属公司-大东方控股（Great Eastern Holdings），从资产规模和市场占有率方面都是新加坡和马来西亚最大的保险集团。其旗下的资产管理公司利安资金（Lion Global Investors）是东南亚最大的资产管理公司之一。

更多的信息请登录华侨银行的官方网站：www.ocbc.com

华侨银行（中国）简介

华侨银行（中国）有限公司于2007年8月1日正式成立。总部设在上海的华侨银行（中国）是新加坡华侨银行的全资子公司。

自1925年在厦门设立第一家分行起，华侨银行一直保持在中国的持续经营。在这90年内，华侨银行不仅没有间断过在中国的业务和服务，我们也是1949年后在中国大陆连续经营的四家外资银行之一。

华侨银行（中国）的注册资本为人民币35亿元（约合新币6亿9800万元）。目前华侨银行（中国）聘有超过800名员工，包括上海总部，华侨银行（中国）在北京、厦门、天津、成都、广州、重庆、青岛、绍兴和苏州共设有17家分支机构。

至目前为止，华侨银行个人银行部位于上海和成都的分支行都已获得银监会批准经营全面人民币业务的许可。随着人民币业务的展开，我们已推出针对个人客户的人民币外币存款、人民币以及外币的结构性理财产品、银行保险产品、外汇买卖、代客境外理财、国内证券投资基金、网上银行、借记卡、ATM、个人贷款等产品和服务。

华侨银行企业银行利用覆盖全球网络，特别是亚洲地区的网点优势，为所有企业客户，包括中国本土企业、三资企业及台资企业、集团的客户和房地产企业及金融机构和非银行金融机构客户，提供存贷款、企业融资、现金管理、国际结算、投资理财和跨境贸易人民币结算等金融服务，并开通了企业网上银行。

更多的信息请登录华侨银行（中国）的官方网站：www.ocbc.com.cn

垂询请联系：

华侨银行（中国）
企业传播部 孔芳
直线：(86 21) 2083 3240
手机：(86)136 6161 0707
邮件：angelakong@ocbc.com

华侨银行（中国）
企业传播部 李韵
直线：(86 21) 2083 3239
手机：(86) 136 2170 8380
邮件：lynnli@ocbc.com